

Samtalsmall MACADAMIA

Inledning

Hej hej, etc

Tidsavstämning

Etc etc

Isbrytarfrågor

- Hur går affärerna?

- Vad har hänt?

Summering – Accept

Intresseväckare

Som jag sa när vi bokade möte så vill presentera vårt nya europeiska rabatt och prisavtal, för auktoriserade ÅF som kommer att stärka vårt framtida samarbete och dina förutsättningar

Idén bakom det nya systemet;

Vi ser följande trender inom handeln idag,

- e – handel
- Konsolidering
- Internationalisering

Som ett mörkt moln som kommer upp på horisonten, genom vårt nya avtal vill vi säkra din position på din marknad

OK att ställa frågor?

Fördjupningsfrågor mot de 5 fördelarna

Summering – Accept

- Vad tror du om handeln inom din bransch 5 år på sikt
- Vilka utmaningar angående din lönsamhet ser du på sikt?
- Hur upplever du att konkurrensen förändras för din butik?
- Hur upplever du vårt bonussystem idag?
- Vad tror du e-handeln inom din bransch?
- Vad betyder lojalitet idag?
- Vilka risker ser du i att skriva på ett nytt avtal?

De 5 fördelarna

Presentera de fördelarna som möter och är behov uttryckta av kunden

- Ökad konkurrenskraft
- Stärker din lönsamhet per maskin
- Enklare / tydligare
- Lojalitet betalar sig
- Riskfritt

Hur känns det här?

Summering – Accept

Vad tycker du?

Fördelarna med bevis

Summering – Accept

Om kunden vill se eller är i tvivel

- Trappan – Räkne exempel
- Harmoniserade inköpspriser / Aukt ÅF / Selektiva partners
- Nettopriser i hela Europa
- Hoppa av inom 3 månader
- Lojalitet betyder mer än storleken, ökningsbonus bygger lojalitet

Avslut

Ta initiativet och driv på

Du kommer att få ett pdf dokument som du elektroniskt skall signera, jag behöver mailadress och tel nummer för verifiering
Hur kan jag nå dig för detta?

Ser fram emot att arbeta med i fortsättningen

Invändningar

Invändning

Svar